Glossário

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Termo, Conceito ou Abreviação** | **Definição** | | |
| Consultora Ativa | Consultoras que fizeram pedido de produtos para composição do estoque no 1º mês, ficou mais 2 meses sem fazer pedido e ao 4º mês repôs novamente seu estoque com um novo pedido e efetivação da compra (possui 3 níveis). | |
| Consultora Parada | Consultoras que fizeram pedido de produtos para composição do estoque no 1º mês, ficaram mais de 3 meses sem fazer pedido, repor produtos no estoque e adquirir novidades lançadas (possui 3 níveis). | |
| Consultora em Período Terminal | Consultoras em período terminal, ocorre quando a mesma passa de 5 meses sem fazer pedido e efetivação da compra deixando de repor produtos no estoque e adquirir novidades lançadas (possui 7 níveis). | |
| Maquiagem | Termo utilizado para se referir aos produtos vendidos pela empresa.  Consiste na aplicação de produtos com efeito cosmético e embelezamento. |
| Sessão | Reuniões realizadas com clientes ou futuras consultoras, com o objetivo de realizar a concretização de determinado negocio. |
| Escada do Sucesso | Hierarquia de Consultoras Mary Kay. | |
| Red Jacket | Termo utilizado para Consultoras com nível hierárquico superior a iniciadora estrela. |
| Iniciadas | Consultoras indicadas que efetivaram sua iniciação na Mary Kay |
| Consultora Sênior | 1 ou 2 consultoras recrutadas. |
| Iniciadora Estrela | 3 ou 4 consultoras recrutadas. |
| Líder de grupo | 5 a 7 consultoras recrutadas. |
| Futura Diretora | 8 ou mais recrutadas. |
| Diretora em Qualificação | Ter 10 consultoras recrutadas ativas. |
| Unidade | Grupo de consultoras que realizam reuniões semanais para discutir os planos de vendas dos seus produtos. |